

YHDISTYNEET ARABIEMIRAATIT (UAE)

GCC-maiden tuottama hiilijalanjälki per henkilö on yksi maailman korkeimpia. Hallitukset GCC-alueella ovatkin asettaneet tavoitteeksi lisätä uusiutuvan energian käyttöä, esimerkiksi Arabiemiraateissa on tavoitteena tuottaa 7% sähköstä uusiutuvalla energialla vuoteen 2020 mennessä.

Persianlahden GCC-maat tuottavat lähes 80 miljoonaa tonnia jätettä vuodessa. Esimerkiksi yksistään Abu Dhabi tuottaa 4,7 miljoonaa tonnia jätettä vuositason ja määrän on arvioitu kasvavan noin 30% vuoteen 2030 mennessä. Per henkilö tuotettu jätemäärä on yksi maailman korkeimpia.

Uudet kustannustehokkaat ratkaisut puhtaan veden tuottamiseen sekä jätevesienkäsittelyyn ovat myös erittäin kysytyjä alueella, jossa väestönkasvu on suurta ja omat vesivarannot hyvin niukat.

Alueen maissa hankitaan nyt energiaa ja ympäristöä säästäviä ratkaisuja ja tuotteita.

SUOMALAISILLA YRITYKSILLÄ ON PALJON OSAAMISTA JA TARJOTTAVAA ARABIEMIRAATTIEN JA MUIDEN PERSIANLAHDEN MAIDEN ETSIESSÄ ENERGIAA JA YMPÄRISTÖÄ SÄÄSTÄVIÄ RATKAISUJA!

Järjestämme markkinoista kiinnostuneille suomalaisyrityksille yrityskohtaisen kansainvälistymisohjelman ja tutustumismatkan Dubaihin ja Abu Dhabiin.

Tavoite

Tavoitteena on pk-yritysten kansainvälisen osaamisen kehittäminen ja tutustuttaminen kohde-markkinoihin sekä löytää suomalaisyrityksille yhteistyökumppaneita ja asiakkaita.

- Yrityskohtaisen koulutuspäivän aikana käydään läpi yrityksen nykytilaa, mitä tavoitellaan ja miten markkinoille aiotaan päästä sekä UAE:n markkinapotentiaalia ja vaatimuksia
- Tutustuminen Lähi-idän suurimpaan ympäristöalan tapahtumaan, World Future Energy Summit, Abu Dhabissa 15-17.1.2013 www.worldfutureenergysummit.com sekä ennakoon järjestettyjä yritysvierailuja
- Dubaissa kaksi puolenpäivän mittaista koulutusta, ensimmäisessä perehdytetään paikalliseen kulttuuriin ja kaupankäyntitapoihin ja toisessa käydään läpi paikallisia ympäristöalanmarkkinoita ja tulossa olevia hankkeita.
- Vierailuohjelman jälkeen yrityskohtaiset palautekeskustelut, kirjallinen yhteenveto tehdyistä toimenpiteistä ja saavutetuista tuloksista sekä tarvittavien jatkotoimenpiteiden suunnittelu

Hinta

Ohjelman kokonaishinta on 3800 euroa / yritys + alv. sisältäen lento- ja majoituskulut, yrityskohtaisen valmennuspäivän, yritystapaamisten ja vierailuohjelman järjestelyt, koulutuspäivät Dubaissa, palautekeskustelun ohjelman jälkeen ja kirjallisen loppuraportin.

Ohjelman toteuttaminen edellyttää vähintään neljää osallistujayritystä. Ohjelman kustannuksiin haetaan Työ- ja elinkeinoministeriön kansainvälistymistukea, joka kanavoitetaan yrityksille TEM: in lopullisen tukipäätöksen jälkeen.

VIERAILUOHJELMA

Maanantai 14.1.2013

Kokoontuminen Dubaissa. Osallistujayritysten esittäytyminen, ohjelman läpikäynti, tilannekatsaus ja perehdytystä paikallisiin markkinoihin. Illallinen ja verkostoitumista.

Tiistai 15.1.2013

Lähtö Abu Dhabiin aamulla. Tutustuminen WFES -tapahtumaan www.worldfutureenergysummit.com ja ennakoon järjestettyjä tapaamisia.

Keskiviikko 16.1.2013

Arabikulttuuriesitys vanhan Dubain alueella. Iltapäivällä yritysvierailuja ja ennakoon järjestettyjä yrityskohtaisia tapaamisia.

Torstai 17.1.2013

Lähtö Abu Dhabiin aamulla. Tutustuminen WFES -tapahtumaan tai vaihtoehtoisesti tapaamisia Dubaissa tai Sharjahissa. Iltapäivällä paluu takaisin Dubaihin.

Perjantai 18.1.2013

Yrityskohtaiset palautekeskustelut sekä tarvittavien jatkotoimenpiteiden suunnittelu.

- Yrityksille lähetetään ennen matkaa tiedot yrityskohtaisista tapaamisista, taustatiedot yrityksistä ja ohjeita matkalle valmistautumiseen.
- Ohjelman toteutuksesta vastaa EXIGO Finland yhdessä paikallisen kumppaninsa kanssa.
- Pidätämme oikeuden aikataulumuutoksiin



Exigolla on useiden vuosien kokemus kansainvälistymishankkeiden suunnittelusta sekä erilaisista liiketoiminnan kehitystehtävistä. Palvelut on suunnattu suomalaisille pk-yrityksille, joiden tavoitteena on kehittää liiketoimintaansa ja kansainvälistyä.

Exigo on keskittynyt erityisesti Yhdistyneiden Arabiemiraattien ja muiden Persianlahden maiden markkinoihin. Tuotamme markkinatietoa kohdealueelta sekä autamme suomalaisyrityksiä löytämään markkinoilta yhteistyökumppaneita, jakelukanavia ja asiakkaita.

Lisätietoja palveluistamme: www.exigo-finland.com

Lisätiedot:



EXIGO

Nina Eriksson, puh. 040 -77 22 929
email: nina.eriksson@exigo-finland.com