



Move on!

## Industrial Sourcing from China 23.9.–17.11.2010

Tehovalmennus pk-yritysten hankintavastaaville Hong Kongissa ja Guangzhoussa

**Fintra**  
*Inspiring achievement*

Pelkkä Kiinan edullisten hintojen ja tuotantokustannusten perässä juokseminen on mennyttä aikaa. Silti Kiina tarjoaa yhä erinomaiset mahdollisuudet suomalaisyritysten hankintatoimen tehostamiseen. Kilpailuedun turvaamiseksi yritysten on omaksuttava aivan uudenlainen suhtautuminen Kiinan hankintastrategiaan.

# Industrial Sourcing from China 23.9.–17.11.2010

Valmennuksen aikana selkeytät Kiinan valtaviiden hankinta-markkinoiden todellista merkitystä yrityksesi toiminnalle muunakin kuin pelkkänä halpamaana.

Keskeisiä kysymyksiä ovat:

- Kuinka löydät yrityksesi kannalta parhaat kiinalaiset yhteistyökumppanit?
- Kuinka syvennät yhteistyötä kiinalaisten toimittajien kanssa?
- Miten tunnistat eri vaihtoehtojen mahdolliset riskit jo ennakolta?
- Pystyykö Kiina tarjoamaan uusia näkökulmia yrityksesi hankinnoille?

## Kenelle

Valmennusohjelma on tarkoitettu henkilöille, jotka toimivat pk-yrityksissä vastuullisissa hankintatoimen tehtävissä.

## Hyödyt

- Saat käytännön neuvoja menestyksekkääseen Kiinan hankintatoimintaan ja riskienhallintaan.
- Selkeytät erilaisten Kiina-strategioiden toimivuutta yrityksellesi.
- Saat kaksi päivää henkilökohtaista asiantuntija-sparrausta alan kokeneilta toimijoilta.
- Saat mahdollisuuden arvokkaaseen kokemusten-vaihtoon ja verkostoitumiseen muiden hankinnan ammattilaisten kanssa.

## Valmennus sisältää

- viikon valmennusjakson Hong Kongissa ja Guangzhoussa Kantonin messujen ja Hong Kongin elektroniikkamessujen aikaan
- kaksi valmennuspäivää Suomessa
- kaksi päivää yrityskohtaista asiantuntijasparrausta

## Kustannukset

Työ- ja elinkeinoministeriön tuen ansiosta yrityksen omarahoitusosuus on 2 750 e + alv 22 %/osallistuja, sisältäen valmennusjaksot, matka- ja majoituskulut sekä ryhmäkuljetukset Kiinan valmennusjaksolla, messuliput sekä yrityskohtaiset palvelut.

## Maksu- ja peruutusehdot

Osallistumismaksu laskutetaan kaksi viikkoa ennen valmennuksen alkua. Ilmoittautuminen voidaan perua kuluitta kaksi viikkoa ennen valmennuksen alkua, sen jälkeen veloitetaan valmennuksen täysi hinta. Osallistujan vaihto on maksuton.

## Contents and Schedule

### 23.9.2010 Training day at Fintra, Helsinki

- Working with the Chinese

### 9.–16.10.2010 Hands-On Training in Hong Kong and Guangzhou

- 9.10. Departure from Helsinki-Vantaa Airport
- 10.10. Arrival in Hong Kong
  - Getting acquainted with Hong Kong
- 11.10. Strategic China Sourcing
  - Choosing the right path – options to consider
  - China as a strategic sourcing place – opportunities and challenges
  - Supplier market research in China
  - Identifying and choosing the right Chinese suppliers
  - Supplier development in China
  - Best sourcing practices – cases and examples
- 12.10. Sourcing contracts, legal issues and logistics
  - Sourcing contracts in China
  - Successful China IPR strategy
  - Quality control and inspections
  - Logistics management
  - Invoicing and payments
  - Best sourcing practices – cases and examples
- 13.10. Individual company day – Sourcing in practice
  - Tailor-made meetings in Hong Kong or in Guangzhou
  - Possibility for individual expert discussions
  - Possibility to visit electronics and components trade fairs in Hong Kong
- 14.10. Individual company day - Sourcing in practice
  - Tailor-made meetings
  - Possibility for individual expert discussions
  - Possibility to visit Chinese Import and Export Fair in Guangzhou or electronics fairs in Hong Kong
  - Direct meetings with Chinese suppliers at the Fair
- 15.10. China sourcing in practice
  - Leading sourcing operations in China
  - Best sourcing practices – cases and examples
- 16.10. Departure from Hong Kong Airport
  - Arrival in Helsinki

### 17.11.2010 Training day at Fintra, Helsinki

- Sourcing negotiations in China

Follow-up in Finland - lessons learned and next steps.  
Schedule to be agreed with participants.

**Fintra**  
Inspiring achievement

Haluatko lisätietoa? Ota yhteyttä!

Puh. 0207 220 500, faksi 0207 220 510,  
Atomitie 2b, PL 300, 00371 Helsinki,  
sähköposti: myynti@fintra.fi, Internet: www.fintra.fi

