

Lisäresursseja kansainvälistymiseen

Exigo tarjoaa suomalaisille yrityksille lisäresursseja kansainvälistymishankkeiden suunnitteluun, vientitoiminnan laajentamiseen sekä liiketoiminnan kehittämiseen.

Exigolla on toimipiste Tampereella ja kattava partneriverkosto kohdemaissa. Palveluihimme kuuluu mm. asiakkaiden ja partnereiden etsiminen kohdemarkkinoilta, yrityskohtaiset markkinatutkimukset sekä myynti- ja markkinointitehtävät. Kokeneet kansainvälisen liiketoiminnan asiantuntijat ovat suomalaisyritysten apuna vientitoiminnan eri vaiheissa.

Kohdemarkkinat:

- » Arabiemiraatit ja muut GCC-maat
- » Ruotsi ja Norja
- » Hong Kong, Kiina

Toimialat:

- » Ympäristöteknologia
- » ICT
- » Metalli- ja koneenrakennusteollisuus

Exigolla ja sen yhteistyökumppaneilla on erinomainen tuntemus paikallisista markkinoista, laaja kontaktiverkosto kohdemaissa sekä pitkä kokemus erilaisista liiketoiminnan kehittämistehtävistä.

Esimerkkejä palveluistamme:

- » Markkinatutkimukset
- » Yhteistyökumppaneiden ja asiakkaiden hankinta kohdemaista
- » Myynti- ja markkinointi
- » Markkinointistrategioiden suunnittelu
- » Projektirahoituksen selvittäminen yrityksille
- » Projektien koordinointi
- » Avustaminen tarjousten ja sopimusten laatimisessa
- » Messuosallistumisten organisointi
- » Fact Finding -matkojen ja Match Making -tilaisuuksien järjestäminen

Olemme toteuttaneet vaativia asiantuntijatehtäviä Arabiemiraateissa, Ruotsissa, Venäjällä sekä kaakkois- Aasian maissa. Lisäksi olemme yritysten toiveiden mukaisesti järjestäneet Fact Finding -matkoja sekä Match Making -tilaisuuksia kohdemaissa.

Palvelumme tarjoaa vientiyrityksille joustavan ja kustannustehokkaan tavan saada kokeneita asiantuntijoita lisäresursseiksi vientitoiminnan eri vaiheisiin.

